

## Sales Manager NRW (m/w/d)

Honest Food ist Europas führende „Ghost Restaurant“ Kette. Ghost Restaurants sind unsere digital optimierten Partner Restaurants, die unser speziell für die Lieferung entwickeltes Essen unter strengen Qualitätsvorgaben an die Kunden ausliefern. So können neue Food Trends innerhalb kürzester Zeit unter unterschiedlichen Marken nahezu flächendeckend zur Lieferung angeboten werden. Kunden können bei uns ausschließlich online über unsere eigenen Websites und Lieferplattformen wie Foodora und Deliveroo bestellen.

Um unser Netzwerk an Partnerrestaurants noch stärker zu erweitern und wirklich jeden Haushalt in den Genuss unserer Marken kommen zu lassen, suchen wir für die Region NRW zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Sales Manager (m/w/d) um gemeinsam mit uns die Erfolgsgeschichte fortzuschreiben.

Gemeinsam revolutionieren wir den Markt für Online Food Delivery!

### Deine Aufgaben:

- Du begeisterst und gewinnst eigenverantwortlich potenzielle Restaurant Partner innerhalb deiner zugewiesenen Region und trägst so maßgeblich zum Wachstum bei
- Du agierst auf Augenhöhe mit Entscheidungsträgern auf unterschiedlichen Ebenen
- Du beobachtest Markt und Mitbewerber und organisierst verkaufsfördernde Maßnahmen
- Du bist für den kompletten Vertriebsprozess vom Erstkontakt bis zur Vertragsunterzeichnung verantwortlich
- Du reportest direkt an den Head of Sales

### Dein Profil:

- Du hast einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb, der Gastronomie oder im LEH
- Du besitzt ausgeprägtes Kommunikationsgeschick, Kontaktfreudigkeit und ein gutes Gespür für potenzielle Partner und Märkte
- Du bringst souveränes Auftreten auf Augenhöhe gegenüber Kunden und Partnern mit
- Du bist dynamisch, leistungsorientiert und durchsetzungsstark
- Du bringst eine hohe Einsatz- und Reisebereitschaft innerhalb deiner Region mit

### Was wir bieten:

- Möglichkeit der Mitarbeit in einem der schnellstwachsenden Unternehmen im Food-Bereich und der entscheidenden Mitgestaltung eines maßgeblichen Akteurs im europäischen Liefermarkt
- Echte Start-up Stimmung mit viel Gestaltungsfreiraum, flachen Hierarchien und einem extrem dynamischen Team mit herausragendem Teamgeist
- Einen Arbeitsort in deiner Region
- Schnelle Übernahme von Verantwortung und vielfältige Möglichkeiten zur persönlichen Weiterentwicklung!
- Ein attraktives Gehaltspaket sowie einen Dienstwagen

### Haben wir dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf eine kurze Email mit Lebenslauf an [jobs@honestfoodcompany.de](mailto:jobs@honestfoodcompany.de)